



# CLIENT TESTIMONIAL

## B&G ET AUTOMATIC SYSTEMS – DEUX MARQUES FORTES SUR LE MARCHÉ BELGE

### ADDED VALUE

- *Automatic Systems' reputation of quality*
- *High customer satisfaction*
- *Excellent service and technical support*



### Leader du marché dans la sécurité extérieure

B&G a vu le jour en 1963 à Eindhoven, aux Pays-Bas, et est l'un des leaders sur le marché de la sécurité extérieure, sous forme de clôtures, barrières et portails. L'entreprise possède non seulement un département de production propre, mais propose également la vente et l'installation de produits tiers, tels qu'Automatic Systems. B&G est active sur le marché belge depuis plus de cinquante ans, dont trente ans en collaboration avec Automatic Systems.

B&G s'adresse exclusivement au marché B2B. B&G installe des clôtures et portails auprès d'autorités publiques, de ports, de prisons, d'entreprises de chimie et d'autres industries de premier plan. Jan Gekiere, Directeur de B&G en Belgique, explique : « B&G est depuis longtemps un acteur d'envergure sur le marché belge. Parmi nos plus grands projets réalisés, nous avons équipé le port d'Anvers des clôtures et dispositifs de sécurité nécessaires, nous avons également assuré la sécurité extérieure des trois dernières prisons construites en Belgique. »

### Un partenariat durable

B&G possède son propre département de production, mais en Belgique l'entreprise propose principalement les produits d'Automatic Systems. Jan Gekiere s'explique : « Nous connaissons très bien les marques actives dans le domaine de la sécurité

extérieure. Si des clients belges sont à la recherche de barrières et tourniquets, nous recommandons toujours les produits d'Automatic Systems. Automatic Systems est une entreprise belge et une marque de renom dans notre secteur. Ses produits sont connus pour leur grande qualité. »

**AUTOMATIC**  
SYSTEMS



## A propos de B&G

B&G a été créée en 1963 et la société mère est établie à Eindhoven. B&G est active sur le marché belge depuis plus de cinquante ans, dont plus de trente ans en collaboration avec Automatic Systems. B&G est spécialisée dans le développement, la vente et l'installation de clôtures, barrières et portails pour les autorités publiques, entreprises de chimie, ports, prisons et autres industries d'envergure. B&G possède son propre service de montage et assure, aussi bien aux Pays-Bas qu'en Belgique, la vente et l'installation de ses propres produits et de produits de fournisseurs, dont Automatic Systems. B&G possède un effectif de plus de 200 travailleurs, dont une trentaine en Belgique et quelque 170 aux Pays-Bas. B&G exporte notamment vers la Scandinavie, l'Allemagne, la France et l'Angleterre.

B&G offre un service complet à ses clients, de la vente au support technique en passant par l'installation et la maintenance. Automatic Systems accorde également une très grande importance à son service clientèle. « En plus de ses produits de qualité, le support technique d'Automatic Systems constitue l'un de ses points forts », explique Gekiere. « L'équipe en charge du support technique d'Automatic Systems se déplace en effet toujours chez nos clients. »

B&G privilégie le travail avec des partenaires fixes avec lesquels elle peut construire une relation à long terme. « Le partenariat fixe est la solution qui nous convient le mieux », explique Gekiere. « Ce n'est pas sans raison qu'Automatic Systems est notre partenaire depuis de nombreuses années. Nous connaissons ses produits, mais aussi ses équipes. On peut donc parler d'une collaboration particulièrement fluide. Automatic Systems sait ce dont nos clients ont besoin. À notre plus grande satisfaction, et à celle de nos clients. La majorité des clients qui optent pour Automatic Systems deviennent des clients fidèles. Nos clients sont surtout à la recherche d'un bon rapport qualité-prix, ce qu'offre parfaitement Automatic Systems. »



« Automatic Systems sait ce dont nos clients ont besoin. À notre plus grande satisfaction, et à celle de nos clients. » - Jan Gekiere, Directeur de B&G Belgique

